

El Despertar del Espíritu Emprendedor en el Empleado



El despertar del Espíritu Emprendedor

Estudiante:

Gina Paola Moscoso Hernández

Código 8600847

Especialización en Gerencia de Comercio Internacional

Docente:

Fernanda Navas Camargo

Bogotá

Abril 06 de 2016

RESUMEN

El emprendimiento es un término que se escucha constantemente a nivel global, en artículos empresariales, en capacitaciones de liderazgo y otros. Este concepto cada día es más utilizado para identificar como una persona u organización puede alcanzar un objetivo o meta, emprender un nuevo proyecto y como consecuencia obtener grandes resultados; también se aplica para la organización que es innovadora y tiene un valor agregado de sus productos y servicios. El emprendimiento es el mejor camino para cumplir sueños, poder tener independencia financiera y de tiempo, e igualmente una calidad de vida que cumpla con las expectativas anheladas por un ser humano. El propósito de este estudio es profundizar la investigación realizada sobre la idea de que ser emprendedor es más beneficioso que ser empleado, mediante un análisis con mayor detalle sobre emprendedores exitosos, los factores que impiden desarrollar una cultura de emprendimiento y la importancia de una transformación de mentalidad; para el análisis de esta información se tomó como herramienta libros y artículos acerca del emprendimiento.

Palabras claves: *Emprendimiento, mentalidad, proyectos, emprendedor, independencia*

ABSTRACT

Entrepreneurship is a worldwide term used in business articles, leadership workshops, seminars, and so on. Entrepreneurs are recognized for their achievements that contribute to any organization or develop a new project with great results. Some of those contributions are related to innovation, creativity and add

El Despertar del Espíritu Emprendedor en el Empleado

value of their products and services. Entrepreneurship is the best way to achieve dreams, financial independence, manage time, and increase quality of life that can meet the expectations of humanity. The purpose of this research is to depth the investigation performed on the idea that being an entrepreneur is beneficial than being an employee through a detail analysis of successful entrepreneurs, factors that prevent developing the culture of entrepreneurship and the relevance of transform mentalities. The source analysis considered references from books and articles related to the topic.

Keywords: *entrepreneurship, mentality, project, entrepreneur, independence*

INTRODUCCIÓN

El sueño de todo profesional recién egresado, es tener éxito como competente y en la medida que este va trabajando, su idea es tener un crecimiento e igualmente se proyecta ir ascendiendo en la organización en la que labora; y así mismo tener cumplimiento de los sueños y expectativas que se desarrollaron en su proceso de formación. En este proceso de formación como profesional, el estudiante comienza a establecer metas concisas y una visión clara hacia dónde quiere llegar y la manera en la cual logrará cumplir sus objetivos de una manera eficaz. Un profesional no está pensando en tener fracaso en el oficio que desempeña, todo lo contrario, se proyecta a ser una persona de éxito con la capacidad de ser un gerente altamente efectivo, el cual identifica y resuelve conflictos, caracterizado por tener una buena toma de decisiones.

Generalmente al profesional se le ha formado para que trabaje en determinada organización, pero no se le enseña como a través de una correcta educación financiera puede llegar a cumplir su sueños, teniendo en cuenta que podrá tener una libertad financiera y una libertad del activo más importante que es el tiempo. Según el empresario Robert Kiyosaki “la mejor opción para lograr los sueños financieros es ser **Emprendedor**”, logrando hasta llegar a convertirse en un millonario, pero todo dependerá de los valores y las pasiones que se tenga en la vida. El dinero no nos hace rico, sino la inteligencia financiera con la que manejamos el dinero.

El Despertar del Espíritu Emprendedor en el Empleado

Existe un temor en el profesional que trabaja en una organización, de dejar su posición como empleado para convertirse en un gran emprendedor, que es generador de ideas de negocio y aún también un generador de empleo, este trabajo presenta un conocimiento profundo sobre cómo establecer la transformación de ser un empleado de una organización, para convertirse en un gran emprendedor, teniendo en cuenta el consejo del empresario Arturo Quijano:” Conviértase en emprendedor y construya su propio negocio, pues esta es la mejor forma de alcanzar el éxito financiero, después de hacer y tener un flujo considerable, puede comenzar a invertir en otros activos o negocios”

1. Mentalidad Emprendedor Vs Empleado

Tener una mentalidad emprendedora, tiene que ver mucho con la cultura de un país, formación de los padres en el hogar e igualmente la formación de las entidades donde se estudió en la etapa de escolaridad y el pregrado; las experiencias negativas y positivas también tienen una gran influencia sobre la manera de pensar.

Por ejemplo los judíos tienen una larga experiencia, aún desde la época de los reyes, se considera que el rey Salomón ha sido uno de los hombres más ricos sobre esta tierra, en esa época los judíos fueron capitalistas y consejeros, e igualmente en el comienzo del mercantilismo desempeñaron un gran papel en la economía, los bancos financieros judíos proporcionaron suficiente dinero para incrementar la producción. En la actualidad los judíos se han caracterizado por tener grandes multinacionales, donde sus capitales recorren todo el mundo, según algunos estudios, se considera que un promedio de doscientas multinacionales de judíos capitalizan más de la mitad de la producción y el comercio mundial, pero el secreto de su éxito se debe a la formación que han tenido en sus hogares, la cultura es fundamentalmente mentalidad, gran influencia se debe a sus creencias espirituales, aunque no todos los judíos profesan su religión, pero si mantienen una mentalidad positiva. (Pinto, 2010). El judío desde temprana edad es formado por la ley del judaísmo, llamada "Torá", que está basada en la ley de Moisés, en este proceso de aprendizaje, el éxito es un regalo de Dios, aunque no todas las personas tienen las mismas capacidades, el esfuerzo es una responsabilidad del ser humano y los resultados es algo que se encuentra en el camino, donde Dios provee lo necesario para encontrar el éxito. La fe en Dios y la mentalidad de prosperidad en la cultura

judía, han sido aspectos fundamentales para alcanzar la prosperidad integralmente. (Weinberg, 2009)

Otra cultura que se caracteriza por el éxito empresarial, es la cultura japonesa, debido a que la formación que tienen los estudiantes japoneses es enfocada en una mentalidad empresarial, desde su corta edad se le enseña al estudiante a ser empresario, formándolo con la mentalidad de generar negocios, donde aporta acciones creativas, emprendedoras, aprende como iniciar su propio negocio, totalmente diferente a la cultura latinoamericana, donde en cambio el estudiante es formado para cumplir órdenes de sus superiores, dedicándose a hacer lo que le manden; sin aprender a desarrollar una mentalidad empresarial.

Japón es un país pequeño en comparación de otros países del mundo, pero cuenta con uno de los índices educativos más altos a nivel global. En cuanto la educación del japonés, se caracteriza por ser una persona honesta, puntual y disciplinada, donde un principio fundamental de la cultura japonesa es el respeto, por ejemplo respeto en cuanto a las pertenencias ajenas y respeto en cumplir el tiempo al desarrollar una actividad laboral, y este mismo será una consecuencia de convertirse en una mejor persona. La honestidad caracteriza a los japoneses, en algunas empresas los cajones de las oficinas, los dejan sin llave a la mano de todos, pero cada empleado aunque utilice un objeto de la oficina, sabe a quién le pertenece y lo devuelve.

El japonés es muy religioso, pero cuando acude a un templo, lo hace para agradecer, en la cultura latinoamericana se acude a un templo a pedir, y aun algunas veces sin agradecer por lo que se tiene; es necesario amar la fuente de empleo y así mismo luchar por su bienestar.

Un empresario japonés tiene una mentalidad emprendedora, siempre está pensando en producir, no está pensando en cómo gastar el dinero de sus negocios,

sino como va reinvertir este dinero en más negocios y con mayor calidad, es por ello que en Japón existe varios empresarios con éxito, que son de gran influencia mundial. (Cardume, 2008)

Algunos padres de familia y maestros, sin darse cuenta han creado fracasados, porque con sus palabras han expresado frases calificativas de menosprecio a aquellos que están formando, como por ejemplo: “eres bruto, no tienes solución, nunca vas a cambiar, no puedes” y cuando el individuo va a desarrollar su potencial, su mente ha aprendido a seguir instrucciones y guardar las palabras manifestadas, actuando de acuerdo a lo escuchado. Según el diccionario de la Real Academia de la Lengua española, define la mente como: “*Psicol. Conjunto de actividades y procesos psíquicos conscientes e inconscientes, especialmente de carácter cognitivo*”; es decir que la mente guarda las conductas, funciones y fenómenos psicológicos del ser humano, donde algunas de ellas están en su inconsciente, aunque no se recuerden constantemente, cuando este tiene alguna circunstancia de su vida, tienden a manifestarse negativamente o positivamente, según su experiencia vivida; y en cuanto a hablar de cognitivo, la Real Academia de la Lengua Española, lo define como perteneciente o relativo al conocimiento.

La mente es un miembro trascendental para el ser humano, porque de acuerdo a los pensamientos que se tengan, de esto dependerán las acciones y decisiones tomadas. Por ejemplo si se tiene un pensamiento positivo, donde se piensa que el estar en el mundo es para cumplir sueños, tener éxito integral y que aún las experiencias de fracaso son las oportunidades que la vida nos presenta, de aprender una manera de cómo no se deben hacer las cosas; al contrario esos fracasos son los escalones que llevan a cumplir el propósito por el cual se fue creado, que es ser “**Un Vencedor**”; pero igualmente si se tiene un pensamiento

negativo, donde se considera que la situación actual es muy difícil, que no hay solución para el problema que se está presentando y que el éxito fue diseñado para otro ser humano diferente a uno mismo, esto será lo que realmente pasará, pues como dice el proverbio bíblico 23:7 parte a “Cuál es su pensamiento en su corazón, tal es él”. Según Cesar Castellanos un gran líder espiritual de Bogotá (Colombia), enseña que la mejor manera de tener una mente emprendedora es no permitir ninguna clase de pensamientos negativos o incorrectos, porque por lo general lo que una persona tiene atesorado en su corazón, lo confiesa con sus palabras, debido a que detrás de un pensamiento siempre está una personalidad que es la que lo produce. (Castellanos, 1998). A esto se le denomina la programación neurolingüística.

Como se referencio en el primer párrafo, el entorno donde fuimos formados tiene una gran influencia en la manera de pensar, por ejemplo en Colombia en la mayoría de entidades educativas, forman al estudiante para que sea un gerente del negocio de un externo y no el gerente de su propio negocio o sus propios sueños, en las universidades enfatizan mucho sobre la importancia de trabajar en una organización y si se analiza en los pensum académicos de carreras como administración de empresas, que no hay materias especializadas en emprendimiento, pero en Instituciones del gobierno como el Sena o la Cámara de Comercio, se ofertan cursos para ser emprendedores, pero muchos personas no les prestan mucha atención a tomarlos aunque son gratuitos. En los pensum de administración de empresas de programas de Pregrado de algunas universidades de Colombia tales como: La Nacional, El Externado, el Rosario, La Jorge Tadeo Lozano, La Santo Tomas (entre otras), al revisar los pensum de las carreras ofertadas en las mencionadas universidades, no se encuentra una propuesta de carrera que se denomine emprendimiento, también se encontró que hay algunas

universidades como Los Andes, la Javeriana, la Militar Nueva Granada y la Ean (Escuela de administración de negocios), donde sí se encontró en el pensum la materia de emprendimiento, o materias similares como creación de nuevas empresas o espíritu empresarial; pero es de vital importancia tener en cuenta si estas instituciones educativas, incentivan al estudiante a tener una visión empresarial y si así lo hacen, si existe un respaldo para apoyar al estudiante que tenga alguna idea de negocio, porque los recién egresados muchas veces tienen preferencia de formarse como gerentes antes de formarse como empresarios reales.

Para tener una mentalidad emprendedora, también es importante tener en cuenta con las personas que nos rodeamos e igualmente que tanta influencia pueden tener en las decisiones tomadas. La Real Academia de la Lengua Española define la palabra influencia como: *“Poder, autoridad de alguien para con u otras personas o para intervenir en un negocio también lo define como persona con poder o autoridad con cuya intervención se puede obtener una ventaja, favor o beneficio”*; generalmente una persona siempre tiene a alguien que influencia en sus decisiones, sean los padres, amigos, la pareja sentimental, asesores de negocios (entre otros) y más si es el sentido laboral, los seres humanos siempre buscan tener un buen asesor en sus negocios para no cometer errores o fracasar, debido a que toda decisión tomada traerá consecuencias negativas o positivas, según sea el caso y si la decisión es desfavorable puede afectar a toda una familia.

El fundador Kim Woo-Choong del grupo Daewoo en uno de sus libros afirmó: “El mundo es de los soñadores”, es por ello que relacionarnos con personas con una mentalidad empresarial, que tienen grandes sueños y no desfallecen a ellos, a pesar de vivir circunstancias adversas, será un punto clave que ayudara a desarrollar una

mentalidad emprendedora. Aquellas personas que han aprendido que hay que ser humilde y aprender de los grandes líderes empresariales, los que han hecho de la palabra éxito su estilo de vida, son moldeables y se dejan enseñar por ellos, han comenzado a dar algunos pasos por el camino de la victoria. Juntarse con personas con mentalidad de éxito como consecuencia nos llevará a ser exitosos e igualmente juntarse con personas con mentalidad de fracaso, obtendrá el mismo efecto, llegar a sentirse como un fracasado, aun sin verdaderamente serlo.

Albert Einstein dijo: *“Si buscas resultados distintos, no hagas siempre lo mismo”*, realizar la misma labor cotidiana, tendrá los mismos resultados de siempre, cambiar las conductas repetitivas laborales, cerrando ciclos y transformando la manera de pensar, desechando de la mente los pensamientos negativos y el pensamiento de que el mejor camino para alcanzar el éxito, es ser el administrador de los negocios y los sueños de un externo, cambiándolo por un pensamiento de prosperidad y por los pensamientos de Dios, ya que estos siempre conducen a la prosperidad, así como dijo el proverbista: *“Los pensamientos del diligente ciertamente tienden a la abundancia”* (Proverbios 21:5). (Santa Biblia Nueva Versión Internacional, 2010) La persona que piensa diligentemente, no está mirando el fracaso, aprende a enfocarse en sus metas y su visión y por lo tanto logra el éxito. Renovar la mente cada día, establecer metas a corto y largo plazo, con el enfoque de ser un conquistador de sus propios sueños, logrando cumplir todo lo que se ha propuesto, y entender que permanecer en una zona de confort y en el mismo pensamiento, es solo una responsabilidad individual.

Para pasar de una mentalidad de empleado a una mentalidad de emprendedor, es fundamental cambiar los malos hábitos mentales, que lo único que han logrado

son los mismos efectos empresariales, frente a la prosperidad que nos espera al ser emprendedores.

2. Retos Que Se Deben Afrontar Como Emprendedor

Antes de profundizar en este capítulo, sobre los retos que debe afrontar un emprendedor, se ilustrara una anécdota que se encuentra en el libro la vaca, escrito por el Dr. Camilo Cruz.

La historia cuenta que un viejo maestro deseaba enseñar a uno de sus discípulos la razón por la cual muchas personas viven atadas a una vida de conformismo y mediocridad y no logran superar los obstáculos que les impiden triunfar. Para el maestro lo más importante era mostrarle al joven discípulo como liberarse de las ataduras y comenzar a utilizar el verdadero potencial. Para impartir su lección al joven, el maestro decidió que esa tarde visitarían los parajes más pobres de la provincia. Después de mucho caminar encontraron el vecindario más triste y desolador y buscaron la más humilde vivienda. Encontraron la casa más pobre de todas, a punta de derrumbarse, donde se acumulaban los desperdicios de la basura y se filtraba el agua. En esa casa de apenas seis metros, vivía toda una familia de ocho personas. Esa familia se caracterizaba por tener ropas viejas y por la suciedad, El único patrimonio de la familia era una vaca, la cual era flacuchenta y les proveía un poco de alimento para sobrevivir, esta vaca era lo único que separaba a la familia de la miseria total. El maestro y el discípulo pasaron la noche en esa casa. Al día siguiente, muy temprano y sin despertar a nadie, los viajeros salieron de la casa a continuar su camino, el maestro le dijo al joven discípulo. “Es hora de aprender la lección de este viaje”. Lo único que habían visto durante el viaje eran los resultados

de una vida de conformismo y mediocridad, pero el discípulo todavía no tenía conocimiento de cuál sería la causa que había originado ese estado de abandono.

El anciano sacó de una bolsa una daga y degolló a la vaca que se encontraba a la puerta de la vivienda. El joven no entendía lo que había hecho el maestro, por tanto le dijo: ¿Qué has hecho maestro? ¿Qué lección es ésta que deja a una familia en la ruina total? ¿Cómo has podido matar esa pobre vaca que era su única posesión?, pero el continuo su camino, sin inmutarse ante la preocupación del joven y juntos partieron. Durante los días siguientes el joven solo pensaba en que sería de la familia sin la vaca. Según la historia un año más tarde, los dos hombres volvieron a pasar por ese mismo lugar, para saber qué había pasado con la familia. Buscaron la humilde casa, pero encontraron una casa grande recién construida, verificaron y era el mismo lugar donde habían estado. Lo primero que pensó el joven es que a causa de la muerte de la vaca, la familia se había visto obligada a abandonar el lugar y una nueva familia con mayores posesiones se habían adueñado del lugar y habían construido una mejor vivienda. Pero sería una sorpresa para él, cuando del interior de la casa, salió el mismo hombre que un año atrás les había dado posada, pero con un aspecto diferente, sus ojos brillaban, vestía ropas limpias y se veía feliz. El joven pensaba ¿Qué habría acontecido durante ese año? Y le averiguo lo que había pasado.

El hombre contó cómo casualmente el día en que ellos habían partido, un maleante envidioso había degollado a su vaca. Él les confeso que al comienzo la primera reacción fue de desesperación y angustia, pues la leche había sido su única fuente de sustento, pero que ellos entendieron que tenían que hacer algo y buscar otra fuente de alimento para poder vivir, por eso consiguieron algunas semillas y sembraron hortalizas y legumbres para alimentarse. Después de un tiempo la granja tuvo una buena producción y los vegetales que sobraban se los vendían a los vecinos y con esa ganancia compraban más semillas. Poco después el sobrante de

la cosecha alcanzaba para venderlo en el pueblo, y por primera vez en la vida tuvieron el dinero para comprar vestidos y arreglar la casa. Así que la muerte de la vaca, le abrió nuevas puertas a una esperanza. El joven discípulo entendió lo que el maestro le quería enseñar, que la muerte de la vaca fue el principio de una vida nueva y mayores oportunidades. El maestro preguntó al joven: ¿Tú crees que si esta familia aún tuviese su vaca, habría logrado todo esto?, el joven respondió que seguramente no. El maestro enseñó al joven que la vaca además de ser su única posesión, era también la cadena que los mantenía atados a una vida de conformismo y mediocridad, cuando ya no tenían más la falsa seguridad de poseer algo, tomaron la decisión de esforzarse por tener algo más. Cuando se tiene algo poco, esto poco se convierte en una cadena que no permite buscar algo mejor. El conformismo se apodera de la vida. Aunque no se es feliz con lo que se posee, tampoco se es miserable. Cuando se tiene un empleo que se odia, con el que no se logra satisfacer las necesidades económicas, pero ofrece cierta comodidad, aunque no la calidad de vida esperada, es fácil ser conformista con eso que se tiene. (Cruz, 2007)

Temor

Esta anécdota deja una gran enseñanza en el proceso que tiene que experimentar un emprendedor, lo primero que se debe hacer, es identificar los pretextos que se han tenido durante la vida profesional, los cuales justifican que estemos en la misma zona de confort o la misma zona de mediocridad, como por ejemplo: “tengo mi familia que sostener, no puedo dejar el empleo, tengo deudas, debo pagar mi estudio, el trabajo que tengo aunque no me gusta me da provisión económica, hay personas en otras condiciones peores a las mías” también es fundamental identificar los temores que se tienen y aún mucho mejor poder identificar cual es la raíz de cada uno de ellos. La Real Academia de la Lengua Española define el temor como: “*Pasión del ánimo, que hace huir o rehusar aquello*

que se considera dañoso, arriesgado o peligroso”, es decir que cuando alguna persona tiene miedo a enfrentar algo nuevo, en vez de vencerlo, la manera más fácil es huir de su responsabilidad y dejarse llevar por el temor. Un proverbio bíblico dice: “El temor del hombre, pondrá lazo, pero El que confía en el Señor estará seguro”, cuando los temores y miedos toman control sobre un ser humano, es estar como atado, pero el tener confianza en uno mismo y poder confiar en Dios, será una buena estrategia para poder vencer ese miedo o temor que ha estado estancando el crecimiento.

El investigador en su experiencia personal para poder independizarse laboralmente, tuvo que vencer algunos obstáculos tales como el temor ya mencionado, tenía una estabilidad laboral en una organización en la cual es difícil ser despedido, aunque es una muy buena empresa posicionada en Colombia en el Comercio Exterior, no había una satisfacción completa tanto a nivel de crecimiento personal, profesional, como económicamente, ese empleo se había convertido como una atadura porque se había llegado a un estado de estancamiento y monotonía laboral, aunque se delegaban funciones por las autoridades de la compañía, no había un desarrollo total del potencial como profesional, habían desacuerdos en algunas decisiones que parecían arbitrarias y lo más importante el dinero no alcanzaba para suplir las necesidades económicas. En ese proceso hubo muchas oportunidades donde el investigador, aplazó su decisión de renunciar al empleo, por causa del temor, pero ese temor no tenía ningún fundamento; porque después de tomar la decisión de renunciar y ser un emprendedor, se han obtenido nuevas ideas de negocio, ofertas de empleo y mayores ingresos económicos, aún en los meses donde los negocios han presentado adversidades. Mentalmente hay mayor tranquilidad, el estrés desapareció y actualmente se presenta una mejor salud.

Excusas

Uno de los obstáculos más grandes que se debe vencer para convertirse en un emprendedor son las “excusas o también llamadas las justificaciones”, y este por lo general, es uno de los más fuertes en el ser humano; debido a que la palabra excusa se define según la Real Academia de la Lengua Española como: *“Motivo o pretexto que se invoca para eludir o disculpar una omisión, también se define como poder evitar, poder dejar de hacer algo”*, es decir hay un motivo o disculpa para no ejecutar lo que se debe hacer, evitar una responsabilidad, creando ideas que se utilizan para justificar el por qué se está en la situación actual. Con estas ideas hay un convencimiento total de que la situación presentada es correcta y que no hay nada mal. La mayoría de personas les cuesta reconocer que el tener una excusa para determinada situación, es la causa de sus resultados no favorables; por ejemplo en las siguientes situaciones: “cuando se llega tarde a una cita, puede haber una justificación en el tráfico de la ciudad, si se cae un negocio se puede culpar a la mala situación económica del país y a un gobierno sin soluciones a este problema, sino hay ascenso laboral en una organización, la culpa podría ser de un jefe que no valora el trabajo del empleado”. Estas son algunas de las excusas o justificaciones, que buscan las personas para evadir su responsabilidad a sus actos e igualmente culpar a otros por los logros no obtenidos.

Según el Dr. Camilo Cruz escritor del libro la vaca, existen tres elementos importantes que se deben entender acerca de las excusas:

1. Si verdaderamente se quiere encontrar una disculpa para justificar cualquier cosa, se debe tener la plena seguridad que se hallará sin la mayor dificultad.
2. Cuando se comienzan a utilizar excusas, se tiene la certeza de encontrar aliados. ¡Si! No importa qué tan increíble y absurda pueda sonar una excusa, siempre se encontraran personas que la crean y la compartan, como por

ejemplo, se puede escuchar frases como la siguiente: “yo sé como te sientes porque a mí me sucede exactamente lo mismo”.

3. Una vez dada una excusa, nada cambiará en una vida, ni en una realidad personal. La mediocridad seguirá ahí y el problema que se quiere evitar mediante la excusa, también permanecerá ahí. No se avanza hacia una solución sino que, por el contrario, se retrocederá.

Cada vez que se utiliza una excusa, el mayor peligro es que se está más cerca a que esta se convierta en una realidad, por ejemplo si se usa una excusa con frecuencia “no tengo tiempo”, para justificar por qué no se están haciendo muchas de las cosas que se deberían hacer, poco a poco, se comenzara a perder control sobre el tiempo y vida. Con cada uso de una excusa se adquiere una mayor validez y se encuentra mayor aprobación, hasta que esta resulta convirtiéndose en una realidad. (Cruz, 2007)

Algunas de estas ideas se repiten sin saber por qué, porque fueron conceptos escuchados de otras personas, que se aprendió en la familia, en la universidad, en los medios de comunicación, etc. Estas con el tiempo se convirtieron en una frase popular, pero son más que mentiras revestidas de una fina capa semejante a la verdad. Por ejemplo algunas personas expresan cosas de su familia en frases como la siguiente: “Los Perez somos personas que siempre sufrimos y nos toca en la vida todo con las uñas para cumplir nuestros sueños”. Una frase como la anterior ya definió a que todos los miembros de esa familia para cumplir sus sueños, lo deben hacer con un gran esfuerzo. También las personas positivas podrían hacer la siguiente afirmación: “Los Perez nacimos para vencer, a nosotros ningún reto de la vida nos queda grande”. Con este pensamiento ya se decretó sobre esa familia, que todos sus miembros son exitosos y que saben cómo asumir los retos de la vida.

Cambiar Los Pensamientos Negativos

Dejar de ser pesimista es otro obstáculo fundamental para vencer. Un proverbio bíblico dice: Proverbios 22:2 “*El rico y el pobre tienen esto en común: a ambos los hizo el Señor*”. Dios creo a todos los seres humanos con las mismas capacidades y habilidades para poder prosperar, pero el tener riquezas o pobreza depende de cada uno, si quiere conquistar sus sueños y tener emprendimiento. Tanto una persona positiva, como una negativa viven en el mismo mundo, la diferencia está en el resultado de los pensamientos que predominan en cada uno. El ser una persona pesimista solo llevara a un resultado ineficaz. Según el psicólogo Harry Pereyra de México, el tener pensamientos o emociones negativas provocara enfermedades. Estos pensamientos negativos son uno de los principales factores de riesgo para desarrollar no sólo enfermedades físicas sino también mentales. Algunos autores de la salud como lo son (Kiecolt- Glaser, 2009; Sandin, 2002, Sirious & Burg, 2009) afirman que las emociones positivas potencian la salud, mientras que las emociones negativas tienden a disminuirla. Los pensamientos negativos generan úlceras, problemas digestivos, problemas del colón, migrañas, entre otros. Los pensamientos de ira, hostiles aumentan la presión arterial, el resentimiento debilita el sistema inmunológico, la falta de perdón genera la artritis y en algunos casos hasta un cáncer. Algunas enfermedades vienen por una constante queja, el permitir constantemente esos pensamientos negativos genera físicamente muchas de las dolencias del cuerpo. (Christiansen, 1999)

No se debe permitir frases como: “*Unos nacen con buena estrella y otros nacimos estrellados*”, frases como esta solo generan limitación sobre los talentos, habilidades y capacidades que se tienen e impiden tener cumplimiento de las metas establecidas. También es fundamental en el proceso de transformación de una mente negativa, evitar las personas pesimistas que solo transmiten falsas creencias, el estar cerca de ellas no es aconsejable en un proceso de cambio, si es el caso

tampoco escuchar, leer o ver noticias, debido a que algunos medios de comunicación están transmitiendo cosas desastrosas que pasan en el mundo, las cuales afectan determinante a una persona pesimista.

El éxito de un emprendedor, no depende de la familia donde haya nacido o el país, o aun así, por los títulos o diplomas obtenidos, sino por ser una persona con pensamientos positivos que diariamente está renovando su mente y la alimenta de cosas provechas, de un pensamiento dependerá el éxito de un empresario, así como dice el empresario americano, cofundador de la empresa Microsoft (Bill Gates): *“Si naciste pobre, eso no es tu culpa. Pero si mueres pobre, eso sí es tu culpa”*, porque uno será lo que quiere y cree ser.

Dejar La Mediocridad

Se dice que la diferencia entre una persona ordinaria y una persona extraordinaria es el extra, porque la persona ordinaria hace tal y como se le ha delegado, no se esfuerza por dar más de la responsabilidad asignada, mientras que la persona extraordinaria, como la misma palabra lo dice hace un extra, un valor agregado a su responsabilidad o función delegada, no espera que un superior le dé una orden para ejecutar una acción, sino al contrario constantemente tiene toma de decisiones de cómo establecer mejoras a los procesos a desarrollar. Otro de los obstáculos que debe vencer el emprendedor y es de vital importancia es dejar la mediocridad, se define la palabra mediocridad como: *“Cualidad del mediocre”* (Real Academia de la Lengua Española) y mediocre se define como: *“De calidad media, de poco mérito, tirando a malo”* (Real Academia de la Lengua Española). Esta definición es muy confrontante porque a veces se realizan algunas cosas como por hacerlas, sin una buena motivación o también se hacen cosas a medias, lo cual como le define el diccionario es como tirar a hacer lo malo, que de hacer las cosas

de esa manera, sería mejor no hacer ninguna de ellas, porque estas actitudes solo generaran fracaso en un emprendedor.

El no tener un jefe es una gran ventaja porque se tiene libertad de tiempo, pero a la misma vez se podría analizar que se puede convertir en una gran desventaja, sino se tiene una disciplina determinada al realizar las funciones correspondientes a las labores a realizar, el tiempo se podría convertir en un gran problema, porque puede pasar un día donde no se realicen las tareas correspondientes y por lo tanto, mucho menos no se le dé cumplimiento a las metas diarias establecidas. Es por ello, que es aconsejable para una persona independiente que lleve una agenda, donde tenga establecidos horarios y actividades a realizar diariamente y al final del día evaluar si hubo un cumplimiento de cada una de estos. Si se permite la mediocridad e indisciplina, será muy difícil cumplir las metas y tener unos grandes resultados como empresarios. Tenemos un gran ejemplo de ser diligentes, en animales como las hormigas, debido a que ellas no tienen capitán o jefe, pero en el verano preparan su comida y en el tiempo de la siega recogen su mantenimiento. Las hormigas trabajan fuertemente en el tiempo de verano y así en el tiempo de invierno tienen comida para subsistir; estos animales son de gran ejemplo, que el esfuerzo y la diligencia traen una gran recompensa, porque si se trabaja diligentemente, algún día se verá los frutos a este esfuerzo. No hay que conformarse con los logros obtenidos, nunca es suficiente con el trabajo que se ha desarrollado, siempre se puede dar un poco más de esfuerzo en la realización de algo, vencer los obstáculos y entender que se requiere de perseverancia y paciencia para obtener el resultado esperado. Como dijo el líder político Mahatma Gandhi de la India: *“La satisfacción radica en el esfuerzo, no en el logro. El esfuerzo total es una victoria completa”*. La mayor satisfacción del ser humano es dar todo su esfuerzo, para lograr un resultado.

Se necesita tener un esfuerzo humano constante y disciplinado, para saber manejar el tiempo correctamente y saber fijar unas metas posibles. La vida es un proceso de obtener conocimientos y saber cómo aplicarlos correctamente a la vida y en el caso de un emprendedor, saber aplicarlo eficazmente a los negocios. El tener constancia y disciplinada, genera en un emprendedor la manera correcta para poner un plan en acción y tener victoria sobre el fracaso y la mediocridad.

Tener Buena Autoestima

Para terminar otro reto que tiene que tener el emprendedor es tener una buena autoestima, la Real Academia de la Lengua Española, define la palabra autoestima como: “*Valoración generalmente positiva de sí mismo*”; es decir es la valoración que el ser humano hace de sí mismo, de acuerdo a las experiencias que ha tenido en su vida. La autoestima son las creencias que se tienen de sí mismo, como por ejemplo de cualidades, habilidades, capacidades o la manera de pensar, la imagen que se tiene personal. De acuerdo a la valoración que se tiene en sí mismo, de esto depende el cumplir los sueños y metas personales y la realización del potencial personal. La autoestima se forma en cada etapa de la vida, según las experiencias y emociones. Según los psicólogos los cinco primeros años de un ser humano, son los más importantes para formar la autoestima, debido a que en la infancia se descubre si se es niño o niña, se descubren las partes del cuerpo, también se empieza a descubrir la aceptación o el rechazo y se empieza a generar una idea de lo que significa la importancia de la valoración. La adolescencia también es una etapa fundamental para el desarrollo de la autoestima, en esta etapa el joven necesita forjar una identidad firme y conocer a fondo sus posibilidades como individuo, necesita el apoyo de otros que tengan sus mismos valores y así hacerse valioso para avanzar con confianza hacia el futuro.

Según el libro sanidad del alma herida Tomo I de la autora Arline de Westmeir, existen cuatro necesidades humanas básicas que son: “Amor, protección, perdón y alabanza”, que como se referencio anteriormente, se deben formar en los cinco primeros años de vida y de no ser así, se tendrán sentimientos de inferioridad muy agudos. Al tener sentimientos de inferioridad, se busca compensar esa deficiencia haciendo cosas que hagan sentir superiores a los demás. Algunos de los siguientes síntomas son predominables en una persona con baja autoestima: aislarse de los demás (Sentirse demasiado inferior y no tener compañerismo), tratar de llamar la atención, buscar el perfeccionismo (Hay personas que tienen que hacer todo perfecto. Si no lo hacen así, se sienten sin valor), criticar a otros (Las personas que se sienten inferiores, critican demasiado a los demás y utilizan expresiones como: “*Él no sabe nada, es un bruto*”, si alguien se siente inferior a otra persona pero ve que aún es capaz de notar las faltas de los demás, siente que por lo menos vale un poco), proyección (ocurre cuando se ve en otra persona lo que no se gusta de sí mismo. En esta situación cada persona compensa su deficiencia a su propia manera), ser demasiado susceptible (El que se siente inferior es demasiado susceptible, no resiste la crítica, mira a cada persona como si fuera superior a él. Cuando lo critican se siente aun más inferior, no puede aceptar la crítica), ser demasiado posesivo (El que se siente inferior es demasiado posesivo, no quiere que sus cosas nadie se las toque, en una relación sentimental se cree ser dueño de esa persona o en una relación de amistad) y tratar de compensar (La persona que siente que no vale nada tiene que compensar su insuficiencia en alguna forma).

El tener baja autoestima está relacionada con una distorsión del pensamiento, es decir una forma incorrecta de pensar. Una persona con baja autoestima tiene una imagen distorsionada de lo que realmente es, e igualmente mantiene unas exigencias perfeccionistas exageradas sobre lo que se debe ser o lograr. (Westmeier, 1991)

En el libro *¿Cómo tener éxito en aceptarse a ti mismo?*, de la autora Joyce Meyer, enseña que el tener rechazo en sí mismo, no puede hacer un cambio, en realidad lo que sucede es multiplicar los problemas. La aceptación ayuda a enfrentar la realidad y abordarla. No se puede abordar nada, si se continúa rechazando la realidad o negándola. Según el diccionario Webster's define aceptar como recibir algo voluntariamente, ser admitido en un grupo lugar o algo que es considerado como habitual o correcto. La aceptación involucra la voluntad, se puede elegir aceptarse o no aceptarse a sí mismo.

Según el sitio web de psicología en línea, existen algunos ejercicios para mejorar la autoestima como: hacer afirmaciones positivas (Las afirmaciones ayudan a mejorar la autoestima, se deben formular frases por ejemplo: "me quiero y me acepto", "yo soy perfecto", "soy un ser amable, hermoso, cordial". Realizarlo frente al espejo es un buen ejercicio), practicar la asertividad (Trata de ser más pasivo, olvidar la agresividad en el momento de conversar, hablar. La persona asertiva tiene el don de ver y aceptar la realidad, esta habla con base sobre ecos concretos y objetivos con la intención de construir y ayudar, permite que otros también se desarrollen y ayuda a sobresalir delante de los demás), escuchar audiolibros o charlas de autoestima (Con los audiolibros o charlas referente al tema de autoestima, es una manera práctica que ayuda a lograr la autoestima buscada), leer libros (Otro buen método para mejorar la autoestima es hacer un hábito de la lectura, leer libros de motivación de superación, es una manera de alcanzar la armonía, la paz interior), ir al psicólogo (Un profesional puede ayudar a reconocer las causas de una buena autoestima, proporcionando ejercicios y métodos para alcanzar un progreso), y realizar ejercicio (Existen estudios que consideran que la actividad física moderada, ayuda con los problemas emocionales). (Garcia, 2016).

El identificar los obstáculos que se pueden presentar referidos en este capítulo, que mantienen a un ser humano en una vida de conformismo, asumiendo el reto de

vencerlos, es una decisión individual y será un gran paso para convertirse en un emprendedor.

3. Beneficios Obtenidos Al Ser Emprendedor

El deseo de conocer profundamente el tema del emprendimiento y la decisión de motivar a un empleado en convertirse en un gran emprendedor, nace a partir de la experiencia personal del investigador, pues también tuvo que vivir el proceso de trabajar como empleado para organizaciones, con diferentes contratos laborales.

A partir de esa experiencia se analizaron dos casos a nivel general en un empleado de una determinada organización: En el primer caso se puede observar, a un trabajador que tiene un empleo con un contrato a término fijo o término indefinido, donde tiene un ingreso fijo mensual, pero el trabajador está expuesto en cualquier momento a tener la cancelación de su contrato laboral y para poder ir creciendo en la organización debe esperar un tiempo determinado, que en algunas ocasiones se puede convertir en años. (En este primer ejemplo el trabajador tiene un ingreso fijo mensual, el cual puede aumentar si se realizan horas extras, en este caso puede ser que se tenga una buena solvencia económica (dependiendo del cargo), pero no hay el suficiente tiempo para poder disfrutar del dinero porque la mayoría del tiempo transcurre en el cumplimiento del horario laboral). Si se necesita un permiso, se tiene que tener una autorización previa por los superiores, que en algunas ocasiones puede ser rechazado. El trabajador goza de todas las prestaciones sociales establecidas por la ley como lo son las cesantías, vacaciones y primas. En este ejemplo el trabajador tiene una dependencia total de las políticas de la empresa y de un jefe, su tiempo depende totalmente de una organización.

El segundo caso se presenta con un trabajador que no tiene que cumplir un horario establecido, pero presta un servicio a una empresa. Aunque el trabajador no tiene que cumplir un horario, sino dar cumplimiento a una labor específica, no posee los mismos beneficios laborales de un trabajador con contrato a término fijo o indefinido, pues no genera relación laboral, ni obliga a la organización a pagar prestaciones legales. Este tipo de contrato es civil por prestación de servicios y la duración es en común acuerdo dependiendo del trabajo a realizar. El trabajador recibe un sueldo y se le descuenta únicamente por concepto de retención en la fuente. En este ejemplo el trabajador es dueño de su tiempo, pero dependiendo de la labor a desempeñar, en algunas ocasiones no tiene la suficiente solvencia económica, como por ejemplo para realizar un viaje no planeado, comprar ropa, realizar actividades de recreación, entre otras, y además tiene que pagar como si fuera independiente su salud y seguridad social. En algunas empresas de Colombia los contratos de prestación de servicios, en empleos como lo son los calls center, son muy mal remunerados.

Aunque el objetivo de este ensayo es demostrar que se obtienen mayores beneficios cuando se es un emprendedor, que siendo un empleado; en ningún momento se está realizando una afirmación que siendo empleado no se puede llegar al éxito, hay una certeza que muchos empleados han logrado cumplir sus sueños y ser exitosos como profesionales trabajando dentro una organización, lo que se quiere demostrar es que se presentan mayores beneficios cuando se es emprendedor.

Según los casos referidos anteriormente existen dos problemas fundamentales en un empleado, no se tiene ni el tiempo, ni la libertad financiera para cumplir con los sueños personales. En ese orden de ideas se mostraran los beneficios principales de un emprendedor:

- **Tiempo:** Según algunos empresarios, el tiempo es el activo más valioso, mucho más que el dinero. La Real Academia de la Lengua Española define la palabra tiempo como: *“Oportunidad, ocasión o coyuntura de hacer algo, espacio de tiempo disponible para la realización de algo, cada uno de los actos sucesivos en que se divide la ejecución de algo”*. El saber aprovechar el tiempo correctamente depende de cada ser humano, si se invierte fructíferamente o se pierde, pues este no se puede recuperar. El tiempo es una oportunidad que se presenta una vez o como dice la definición es aprovechar la ocasión para realizar algo. El conferencista Miguel Angel Cornejo de México quien ya falleció, definió el tiempo como lo único que se posee para realizar completamente el ser, el cual no es renovable, se debe vivir cada día cada día como si fuera el primero del resto de la vida, porque Dios perdona todo, pero el tiempo no perdona nada. A veces por estar trabajando horas en una empresa, no se tiene tiempo para sí mismo y mucho menos para compartir con la familia. Un emprendedor posee el beneficio de administrar su tiempo, porque puede realizar otras actividades diferentes a las laborales en su diario vivir, como por ejemplo ir al gimnasio, practicar un pasatiempo, estudiar un idioma, hacer un curso, etc., puede compartir más tiempo con su familia, cuando quiere tener vacaciones, puede realizarlo en cualquier temporada del año. Por eso un anónimo expreso: *“Cuando alguien se roba nuestro tiempo, se está robando nuestra vida”*. No se debe permitir que nada, ni nadie, como en el caso de una organización, robe el activo más importante que es el tiempo, pues al hacerlo estará robando una vida completa.
- **Libertad Financiera:** Cuando se deja de ser empleado, al comienzo puede que se gane menos, pero a lo largo del tiempo siendo un emprendedor, se retribuirán mayores dividendos. El empresario Robert kiyosaki enseña que las grandes oportunidades, no se ven con los ojos, sino con la mente. La

mayoría de las personas nunca se enriquecen simplemente porque no están entrenadas financieramente como para poder reconocer oportunidades justo frente a ellas. Cuando se es un emprendedor se desarrolla la habilidad de conseguir dinero. El dinero es una forma de poder. El dinero viene y va, pero tener educación financiera de cómo funciona, hace que se gane poder sobre este y así comenzar a generar riquezas. (Kiyosaki, 2008). La diferencia entre un empleado y un emprendedor, es que el empleado le llega su sueldo, gasta su dinero, paga sus deudas y responsabilidades económicas, y con lo poco que le queda ahorra e invierte su dinero, mientras que el emprendedor invierte su dinero en negocios que le generen riquezas y gasta el dinero que le queda. Cuando se es empleado se trabaja para que un tercero genere riquezas, pero cuando se es emprendedor se aprende que la idea no es trabajar por dinero, sino que el dinero trabaje para sí mismo, pues el objetivo de tener una libertad financiera, no es simplemente por tener dinero, sino para tener un cumplimiento de sueños, un proyecto de vida y una satisfacción personal.

4. Recomendaciones

Algunos consejos importantes para los emprendedores que intentan llevar adelante sus negocios con éxito, basado en conceptos de algunos empresarios reconocidos y en la experiencia personal del investigador, las cuales son fundamentales:

- **Desarrollar Un Liderazgo Eficaz.** La capacidad del liderazgo determina el límite de crecimiento de una persona. El límite de crecimiento de una persona, en un trabajo o negocio está determinado por el nivel de liderazgo. Mayor liderazgo es igual a mayor eficacia. La dedicación al éxito es

importante. También lo es el talento y la inteligencia, pero sin la habilidad de liderazgo, nunca se llegará lejos. Por eso es sumamente importante si se desea tener éxito en la vida, enfocarse en desarrollarse como un líder. (John Maxwell).

- **Ser El Primero Lo Es Todo.** Como emprendedores es importante ser ganadores. Es fundamental ser el primero. Si no se juega para ganar el primer lugar, entonces tal vez no se debería ser un emprendedor, hay formas más fáciles de ganar dinero. En una competencia no hay segundos lugares, sólo hay ganadores o perdedores, obtener el segundo lugar es ser el primer perdedor. (Robert Kiyosaki)
- **Explotar Mercados Poco Aprovechados.** Estudiar los mercados con potencial que aún no han sido explotados y poner manos a la obra. Bill Gates identifico la importancia de la informática a la hora de fabricar hardware y software, por eso llego a posicionarse como pionero en este mercado. Encontrar una oportunidad de la que el resto no se haya percatado, es ver con la mente, lo que se le escapa a los demás.
- **Rodearse De Personas Exitosas.** Las personas inteligentes se rodean o trabajan con personas más inteligentes que ellas. Al necesitar un consejo como emprendedor, asegurarse de que se elige a un consejero con sabiduría. (Robert Kiyosaki).
- **Según Algunos Coaching Financieros, Un Emprendedor Debe Tener Como Mínimo Cinco Fuentes De Ingreso, Para Poder Tener Una Libertad Financiera.** Un empleado solo tiene una fuente de ingreso, que es su sueldo. El emprendedor aprende a apalancarse financieramente de varias fuentes de ingreso, lo cual le permite con sabiduría el pago de sus deudas. No es aconsejable endeudarse para pagar una deuda, es mejor invertir en educación financiera y así aprender cómo disolverlas.

- **Los Ganadores No Tienen Miedo De Perder, Los Perdedores Sí Lo Tienen.** Fracasar es parte del proceso del éxito. La gente que evita el fracaso también evita el éxito. (Robert Kiyosaki). Los fracasos son oportunidades que se presentan para llegar al éxito. Cuando se es emprendedor y se fracasa en un negocio, donde se pierde dinero, el problema no es perder dinero, sino la forma como se asume este fracaso, esto es lo que hace la diferencia en la vida. En un momento de crisis económica, lo ideal que debe hacer un emprendedor, que alguna vez fue empleado, no es volverse a emplear, sino buscar una posible solución a la situación presentada.
- **Asumir Riesgos.** Los inversionistas no tienen miedo a asumir un riesgo. Es preferible tomar un riesgo así se fracase, pero saber que se intentó, a dejar pasar una buena oportunidad de negocio. Un emprendedor puede ver la recompensa que tendrá al asumir un riesgo, así las demás personas no estén de acuerdo.
- **Prepararse Para La Crítica.** Cuando se logra llegar al éxito, siempre habrán personas que asuman actitudes incorrectas frente esta situación, cuando una persona sobresale frente a otras, especialmente cuando se es emprendedor, se debe aprender a no escuchar las críticas destructivas que en algunas ocasiones se originan por la envidia, ni dejar que esto afecte en el proceso que se está llevando a cabo.
- **No Tener Miedo A Lo Desconocido.** Empezar un negocio es como saltar de un avión sin paracaídas. En medio del aire el emprendedor comienza a fabricar un paracaídas y espera que se abra antes de chocar contra el suelo. (Robert Kiyosaki).
- **El Secreto Del Éxito En Los Negocios** está en detectar hacia donde va el mundo y llegar ahí primero. (Bill Gates).

- **Las Principales Actitudes De Gestión Y Dirección Necesarias Para El Éxito Son:** La administración del flujo de dinero en efectivo, la administración de los sistemas (incluyéndose a sí mismo y el tiempo con la familia) y la administración de las personas). Las aptitudes especializadas más importantes son ventas y comprensión del marketing. Es la capacidad de vender por consiguiente de comunicarse con otro ser humano, en este caso un cliente. Las habilidades de comunicación tales como escribir, hablar y negociar, son cruciales para una vida de éxito. (Robert Kiyosaki).
- **La Habilidad De Vender Es La Número Uno En Los Negocios.** Si no se es capaz de vender, no se puede pensar en convertirse en propietario de un negocio. (Robert Kiyosaki). Esta es la característica más importante del emprendedor.

“Elige un trabajo que te guste y no tendrás que trabajar ni un día de tu vida”.
(Confucio)

5. Anexos

Questionario Para Emprendedores

1. Defina brevemente como ha sido su proceso como emprendedor?
2. ¿Cuáles fueron los mayores obstáculos que se presentaron en el momento de tomar la decisión de renunciar a ser empleado y convertirse en un emprendedor?
3. ¿En su etapa como emprendedor, alguna vez ha pensado volver a emplearse? Sí es así, por favor explique el Por qué?
4. ¿Cuánto fue el tiempo estimado para lograr los resultados como emprendedor?

5. ¿Cuáles son las ventajas y desventajas que presentan los emprendedores?
6. ¿Cuál ha sido su mayor momento difícil en su etapa como emprendedor y cuál fue la solución le dio a esta situación?
7. ¿Qué consejos específicos le daría a los emprendedores potenciales?

Resultado Del Cuestionario Para Emprendedores

Se tomó una muestra de 10 emprendedores de diferentes actividades comerciales tales como son: (Comerciante, abogado, perito, negociador internacional, esteticista, ingeniero de sistemas, propietario de tienda de Pet shop y profesional en redes de mercado o también llamado multinivel)

1. Proceso como emprendedor. El 60% de los emprendedores dicen que ser emprendedor es un proceso difícil, porque al comienzo no se ven las ganancias y en el comercio se tienen altas y bajas y el 40% informo que el proceso ha sido bueno porque se ve la rentabilidad, utilidades y se trabaja por algo que se quiere.
2. Obstáculos. El 60% de los emprendedores dicen que el mayor obstáculo que se le presento para ser emprendedor fue el temor, el 40% dijo las finanzas y el 10% la falta de preparación.
3. Volver a emplearse. El 70% de los emprendedores no han pensado volver a emplearse porque han tenido logros satisfactorios, se sienten realizados como persona y no les gusta ser subordinados y el 30% dijo que si han pensado volver a emplearse, porque en Colombia no es fácil hacer empresa, y el empleado siempre tiene un ingreso fijo.
4. Tiempo estimado. El 40% de los emprendedores dicen que el tiempo estimado para ver resultados fue en 5 años, el 20% en 1 mes, el 10% en 2 meses, el 10% en 3 meses, el 10% en 2 años y el 10% en 15 años.

5. Ventajas y Desventajas. Ventajas: El 80% de los emprendedores dicen que el tiempo es una ventaja de ser emprendedor, el 30% las finanzas, el 30% tener autonomía, el 20% hacer lo que a uno le gusta, el 10% crecer como persona y el 10% compartir con la familia. Desventajas: El 40% de los emprendedores dicen que cuando se es emprendedor la estabilidad económica es una desventaja, el 20% dicen que la seguridad social y los impuestos, el 10% dice que la salud, el 10% que el cumplimiento de las metas y el 10% dice que el manejo de personal.
6. Momento más difícil. El 30% de los emprendedores dicen que el momento más difícil fue cuando se les cayó un negocio, el 10% quedarse sin personal, el 10% el pago de arriendo del local, el 10% la falta de elementos de trabajo, el 10% inundación por invierno, el 10% paro y judicial y el 10% no aplica. Del mayor momento difícil el 90% de los emprendedores soluciono ese inconveniente.
7. Consejos para emprendedores potenciales: El 40% de los emprendedores aconsejan a los emprendedores potenciales tener un apoyo espiritual de Dios, el 20% aconseja ser arriesgado, el 20% tener perseverancia, el 20% tener disciplina, el 10% hacer lo que a uno le gusta, el 10% tener una buena idea de negocio, el 10% aprender de otros empresarios, el 10% tener visión y el 10% ser excelente.

Conclusiones

- Ser emprendedor es más beneficioso que ser empleado, debido a que el emprendimiento es la mejor manera de cumplir sueños, tener libertad financiera y de tiempo, e igualmente tener una calidad de vida anhelada.
- Se debe romper esquemas culturales, educativos y familiares, donde se ha tenido la idea que siendo empleado se llegara a tener éxito como profesional.
- La única manera de tener éxito como emprendedor es cambiar la manera de pensar. Si se tiene una mentalidad de pobreza los resultados serán escasos, pero si se quiere llegar a tener prosperidad lo primero que se debe adquirir es una mentalidad de prosperidad.
- Para ver resultados como emprendedor se necesita tener perseverancia, saber asumir los retos y las dificultades presentados; y así mismo tener una toma de decisiones adecuada, donde se detecten los problemas y se busque tener las mejores alternativas.

Referencias

- Castellanos, C (1998). Sueña y ganarás el mundo. Bogotá: Vilit
- Cruz, D (2007). La vaca. Florida: El taller del Éxito.
- Kiyosaki y Lechter, R, S (1997). Padre Rico Padre Pobre. Arizona: Aguilar.
- Meyer, J (1999). Cómo tener éxito en aceptarte a ti mismo. Miami: Carisma.
- Sooy, B, (2010). Santa Biblia Nueva Traducción Viviente. NTV.
- Westmeier, A (1989). Sanidad del alma herida. Miami: Unilit.
- Aish Latino (2009). Secretos judíos para el éxito. Disponible en <http://www.aishlatino.com/e/bj/Secretos-judios-para-el-exito.html>
- Escritos de Ramiro Pinto (2010). Mentalidad Judía. Disponible en <http://ramiropinto.es/libros-ramiro-pinto/renta-basica/indice/evolucion-economia/mentalidad-judia/>
- Fitness Medicina de México (1999). Enfermedades emocionales. Disponible en <http://fitness.com.mx/medicina229.htm>
- Gestión Emprendedora (2008). Cultura Empresarial Japonesa. Disponible en <https://gestionemprededora.wordpress.com/2008/04/30/cultura-empresarial-japonesa-vs-latinoamericana/>
- Psicología Online (2016). Autoestima. Disponible en <http://www.psicologiaonline.com/autoayuda/autoestima/autosuperacion.shtml>

